

新冠后的争议解决 – 争议资助

2020年七月

新冠后的争议解决 – 争议资助

如果您认为您有一胜算较大的诉求，但不想投入自己的资金进行索赔，或者没有可用的资金来进行索赔，希望本文可以为您提供一个解决方案。

近年来，在争议管理方面的主要发展之一是争议资助的增长。

什么是争议资助？

简单来讲，**争议资助是指商业客户与资助方协定由资助方负担诉讼费用**，如果胜诉，则资助方收回其投资成本，并可额外获得一笔相当于其投资风险价值的奖励。

重要的是，资助方的投资是没有追索权的，这意味着如果诉讼失败，则客户将不承担任何的法律费用。这通常与‘事后保险’捆绑在一起，即在将诉讼费用判给胜诉方的司法管辖区中，如果案件败诉，则由事后保险公司来赔付胜诉方的费用。

在新冠来临之前，我们已经看到市场对争议资助的兴趣与日俱增，鉴于新冠对全球经济的影响，对争议资助兴趣的增加便不足为奇。

重要的是，如果您有一胜算较大的诉求，但是没有可用的资金，或者您倾向于将这些资金投资到您的核心业务中，那么我们建议您多了解考虑一下**寻求争议资助的可能**。

市场的重大变化

如果您了解过关于第三方资助的信息，但认为它不适合您，请确保您的信息是最新的，因为在过去的两年中，市场上发生了一些重大变化，我们希望在此与您分享一下。

首先，全球范围内发生了许多监管变化，这意味着现在可以在许多司法管辖区合法地安排争议资助，该市场也将进一步开放。

第二，争议资助市场已经成熟。现在有更多的投资人，包括较大的“蓝筹”资金提供者，私募股权投资者，以及专注于特定市场中特定领域的新进投资者。简而言之，以前不可能的事情现在已成为可能。

第三，组合式资助在市场上占有更大的份额。过去，争议资助倾向于较大的单个案件，投资者的风险完全取决于该案件的结果。利用组合式资助，投资者可以为一系列的案件提供资金，并将其风险分散到这些案件中，这既降低了投资者的风险，又因为风险较低而降低了成本。作为一个团队，我们已经为客户提供了许多此类资助安排，从案件非常相似的大型案件组合，到案件本身可能较小但通常来自同一行业的案件组合。在某些情况下，组合式资助也可用于作为被告的系列案件。

第四，现在有针对性现金流管理或追偿的资助方案。这是指由律师事务所为客户提供从诉讼前一直到必要的法律执行的现金流管理追偿服务。

第五，在争议资助市场的发展初期，市场主要关注那些想诉讼但却没有资金的个人。但是最近，市场开始更关注公司类的客户，这些公司很可能拥有必要的资金，但更倾向于用这些资金来投资其核心业务，并使用争议资助者的钱来支付其解决法律纠纷的费用。

总之，特别是如果您是索赔人的话，您应该考虑您的某一案件或者多个类似的案件是否适合采用争议资助的形式。我们非常乐意为您提供相关的法律意见。作为一家公司，我们与伦敦上市的争议资助公司LCM达成了非排他性的协议，该协议特别侧重于为公司提供法律资助，并且他们在我们涉猎的多个司法管辖区都有资助经验。更重要的是，我们能够引导您找到正确的资助者，并将与不同资助者合作的利弊以及我们的经验提供给您。

本文英文原版由 Milena Szuniewicz-Wenzel, Ben Knowles 以及 Ian Hopkinson 撰写

Contacts



Milena Szuniewicz-Wenzel
International Arbitration Group
T: +44 20 7876 4760
E: Milena.Szuniewicz-Wenzel@clydeco.com



Benjamin Knowles
International Arbitration Group
T: +44 20 7876 4732
E: Benjamin.Knowles@clydeco.com



Ian Hopkinson
International Arbitration Group
T: +44 20 7876 4729
E: Ian.Hopkinson@clydeco.com